



Experts in online car sales

La publicité prix et forfaits

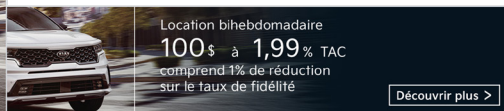
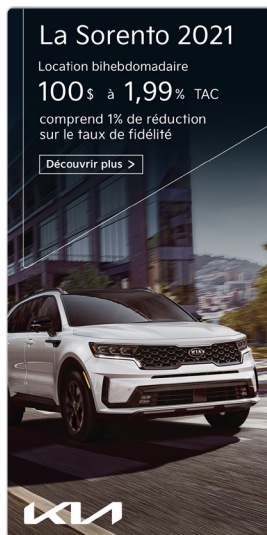
FOURNISSEUR CERTIFIÉ KIA CANADA

Notre partenariat

EDealer est un fier
partenaire Google Premier!



Les partenaires Premier de Google sont des entreprises de marketing numérique approuvées par Google et considérées comme dignes de confiance



Le badge distingue les entreprises qui excellent dans les domaines suivants:

- Utilisation des produits Google
- Application des bonnes pratiques du secteur
- Obtention de résultats conformes aux attentes de nos clients

Avantages offerts par Google à EDealer:

- Formation spécialisée et présentation d'insights sur le marché
- Accès exclusif à des données et outils
- Accès prioritaire aux programmes pilotes et bêta
- Équipe d'assistance dédiée, composée de spécialistes des stratégies et des produits

Objectif: optimiser votre stratégie numérique

MARKETING PAR MOTEUR DE RECHERCHE

Résultats

+66%

Bénéfice net en glissement annuel

+82%

Bénéfice d'exploitation sur les véhicules neufs en glissement annuel

+51%

Nouvelles unités au détail en glissement annuel

« Les résultats parlent d'eux-mêmes. Nous avons constaté une augmentation de 66 % de nos bénéfices en glissement annuel, ce qui est sans aucun doute directement lié à notre travail avec EDealer et Google. »

— Budds' Chevrolet Cadillac Buick GMC



Marketing de recherche

Captez l'attention des utilisateurs au moment de leur intention. Augmentez le trafic de qualité vers votre site Web et diminuez ainsi vos coûts globaux d'acquisition de clients grâce aux meilleurs résultats du marketing automobile en matière de rendement du capital investi.



Publicité dynamique des stocks

Nous annonçons vos stocks exactement comme ils apparaissent sur votre site Web. Ajoutez un nouveau véhicule à vos stocks, et une annonce est aussitôt créée. Vendez trois véhicules aujourd'hui: ces annonces seront retirées.

Domaines d'expertise



Publicité dynamique

Les annonces sont créées pour cibler les utilisateurs recherchant un véhicule précis, et dans certains cas, une version en particulier. Notre publicité dynamique contient uniquement les renseignements nécessaires: année, marque, modèle, version, prix et kilométrage (véhicule d'occasion seulement).



Nouvelle offensive marketing

La nouvelle offensive marketing d'ordre général consiste à approcher de nouveau tous les visiteurs du site Web au cours des 90 derniers jours. Nous pouvons mettre en évidence les promotions mensuelles actuelles de l'équipementier en plus de recibler les utilisateurs qui ont visité les pages de renvoi propres au modèle, en leur proposant des offres et des promotions relatives à celui-ci.



Pièces et service

Ces types de campagnes ciblent les personnes qui recherchent un service propre à la marque. De plus, nous pouvons mettre en évidence les offres spéciales sur les pièces et le service, le cas échéant.



L'image de marque

L'image de marque a plusieurs objectifs, y compris rester en tête, avoir de la cohérence, être clair et professionnel et se défendre face aux concurrents.



Domaines d'expertise



Annonces graphiques

Nous pouvons créer des annonces graphiques propres à un modèle ou d'ordre général. La campagne d'affichage auprès de l'ensemble du public cible les acheteurs automobiles avec la promotion de l'équipementier. L'affichage propre à un modèle cible les acheteurs automobiles sur le marché qui effectuent des recherches ou qui ont manifesté un intérêt pour un modèle précis révélé par Google.



YouTube

Nous pouvons concevoir chaque campagne sur YouTube en exploitant toutes les capacités marketing de ce canal (annonces promotionnelles, publicité prévidéo, etc.) en fonction des ressources créatives disponibles.



Google Ads pour les stocks

Des annonces dynamiques peuvent être créées pour les stocks de véhicules neufs et d'occasion. Au fur et à mesure que des véhicules sont ajoutés ou retirés de vos stocks, nous créons ou supprimons des annonces dynamiques correspondantes.



Analytique et données

Ce qui rend le marketing numérique si attrayant et efficace, c'est la capacité d'exploiter l'analytique et les données. Avec le marketing traditionnel, la démarche devient un acte de foi, quand il nous manque des données et qu'on a de la difficulté à suivre le rendement du capital investi. Dans cette optique, notre stratégie de marketing numérique est toujours élaborée et optimisée en tenant compte des données.



Facebook & Instagram

Nous proposons une variété de campagnes sur les réseaux sociaux sur des plateformes telles que Facebook et Instagram pour répondre aux besoins du concessionnaire. Les annonces courantes incluent les promotions mensuelles de l'équipementier, les stocks dynamiques de véhicules neufs / d'occasion, la génération de pistes de vente de services de crédit, les pièces et services, pour n'en nommer que quelques-uns.



Matériel créatif

Nous testons et affinons le contenu de nos annonces, nos paramètres de ciblage et plusieurs autres variables pour nous assurer d'optimiser en continu les conversions. Au niveau de la page de renvoi, nous sommes heureux de collaborer avec l'équipe du sous-domaine de votre site Web de concession existant pour formuler des recommandations relatives aux tests A/B et à l'optimisation des conversions. Nous sommes en mesure de soutenir votre concession en lui offrant du matériel créatif dans les régions où une telle aide s'impose.

MARKETING PAR MOTEUR DE RECHERCHE

Prix et forfait

Chez EDealer, nous faisons les choses un peu différemment.

Cela signifie que nos prix sont fondés sur le budget du concessionnaire. Il n'y a pas de ventes incitatives pour le travail sur les représentations graphiques ou l'exécution d'une création vidéo.

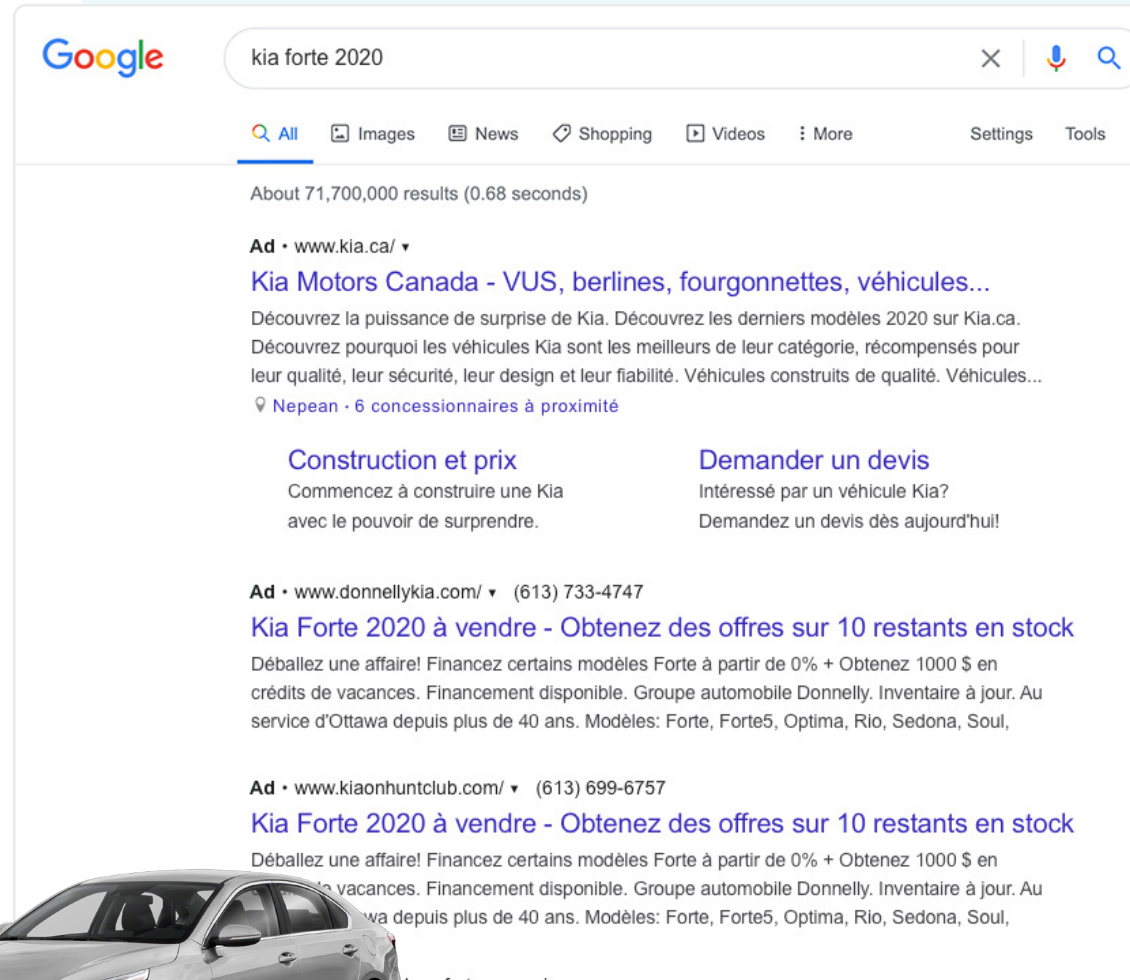
Nous n'avons pas de forfaits définis.

Cela signifie qu'un concessionnaire qui profite d'un ensemble de campagnes axées sur la recherche, l'affichage, le reciblage, la conquête de clients et la vidéo avec un budget de 3 000 \$ paiera les mêmes frais de gestion qu'un concessionnaire dépensant 3 000 \$ uniquement sur la recherche.

Publicité numérique gérée

22%

recherche, affichage, social et vidéo



The logo for Kia Dealer, featuring a stylized blue 'K' icon to the left of the word 'Dealer' in a large, white, sans-serif font.

Kia Dealer

La solution **complète** pour les
marchands d'automobiles d'aujourd'hui.



Téléphone

(866) 776-9446

Fax

(905) 479-1531



Email

sales@edealer.ca



500-10 Lower Spadina Ave
Toronto, ON M5V 2Z2